



Chiffre d'affaires T1 2015 : 33 M€ (+18%) International x 2 à 44,4%

(en millions d'euros)	2015	2014	Variation
T1	33,00	27,94	+18,09%
Aerospace	29,51	25,00	+18,04%
Véhiculier	0,61	0,34	+79,4%
Simulation	2,87	2,60	+10,6%
France	18,34	20,48	-10,42%
International	14,66	7,47	+96,23%

Accélération internationale et extension de la base clients

La croissance du T1, portée par l'acquisition de MSB fin 2014, ressort à 18%, dont 2,5% à périmètre constant.

L'international progresse de 96,2% (36,6% à périmètre constant) malgré la pression sur le marché Allemand (3,5 M€ de Chiffre d'Affaires) en baisse de 15,5% sur le T1.

Les Produits* représentent 26% du Chiffre d'Affaires à 8,6M€ en progression de 56,6% (12,8% à périmètre constant).

Le palmarès clients change à la faveur de l'acquisition de MSB et des actions commerciales fortes, avec l'entrée de Bombardier dans les 3 premiers clients ainsi que le rééquilibrage des 5 et des 10 premiers clients dont le poids respectif passe de 67% à 56% et de 78% à 70% du Chiffre d'Affaires.

* sous-ensembles structuraux et d'intérieurs d'aéronefs, équipements simulés, simulateurs automobile et Ferroviaire, logiciels, véhicules de missions, ...

Activité des divisions

Division Aerospace : 89% du Chiffre d'Affaires

L'activité croît de 18,0% (+0,2% à périmètre constant).

Elle est marquée par l'intégration, conforme aux attentes, de MSB qui complète l'offre par rajout de l'activité « Intérieur Cabine » et le renforcement dans le segment de l'aviation d'affaires.

Les activités liées aux avions en développement à 13,2 M€, en baisse de 20%, subissent les effets du ralentissement des nouveaux programmes, alors que les activités liées aux appareils en service et en production à 16,3 M€ sont en hausse de 87,4% (36,8% à périmètre constant), soutenues par l'ensemble des programmes « série ».

Division Véhiculier : 2% du Chiffre d'Affaires

L'activité croît fortement de 77,2% grâce à un effet de base favorable (-40% au T1 2014).

L'activité commerciale est soutenue en France dans les domaines civils et militaires (en coopération avec les grands maîtres d'œuvre) ; les essais techniques du drone terrestre multi-missions ROBBOX sont concluants.

Division Simulation : 9% du Chiffre d'Affaires

L'activité progresse de 10,6%.

Elle bénéficie d'un bon niveau de carnet de commandes et poursuit ses efforts de commercialisation sur un marché international en croissance, conforté par la mise en opération d'un nouveau simulateur à Denver (USA) qui, après ceux de Montréal et Calgary (Canada), renforce la visibilité en Amérique du Nord.

Perspectives

La croissance de moyen-terme est soutenue par les choix stratégiques de SOGECLAIR :

- le positionnement sur des programmes « série » et d'aviations d'affaires,
- le renforcement des activités Produits,
- le développement des marchés situés en Amérique du Nord,
- l'offre différenciante en matière d'innovation et de technologie sur les activités de développement.

Calendrier boursier

Assemblée Générale mixte : 20 mai 2015

Détachement du dividende : 26 mai 2015

Chiffre d'affaires T2 2015 : 29 juillet 2015 après Bourse

Résultats semestriels 2015 : 16 septembre 2015 après Bourse

À propos de SOGECLAIR

Acteur singulier du secteur de l'innovation, SOGECLAIR fournit des services (75%) et des produits (25%) spécialisés en Aerospace, Simulation et Véhicules de mission et compte 1.400 collaborateurs, dont 38% à l'international.

SOGECLAIR est coté sur Nyse Euronext Paris – Compartiment C – Code ISIN : FR0000065864 – PEA PME 150
(Reuters SCLR.PA – Bloomberg SOG.FP)

Contacts

Philippe ROBARDEY, Président Directeur Général - philippe.robardey@sogclair.com
Marc DAROLLES, Directeur Général Adjoint - marc.darolles@sogclair.com - Tél. : +33 (0) 5.61.71.71.71
Plus d'informations sur www.sogclair.com