### **SOGECLAIR**

### S.A. au capital de 2 900 000 euros

Siège Social : 7 avenue Albert Durand - BP 20069 - 31703 BLAGNAC Cedex R.C.S. : 335 218 269

## Information financière trimestrielle Trimestre clos le 31 décembre 2009

(L 451-1-2 IV du Code monétaire et financier)

Nous vous présentons l'information financière trimestrielle portant sur le trimestre clos le 31 décembre 2009 établie conformément aux dispositions des articles L 451-1-2 IV du Code monétaire et financier et 222-4 et suivants du Règlement Général de l'AMF.

Le présent rapport a été diffusé conformément aux dispositions de l'article 221-3 du règlement général de l'AMF. Il est notamment disponible sur le site de notre société www.sogeclair.fr.

#### 1. Chiffre d'affaires consolidé de la période (en millions d'euros)

	2009	2008	Variation
1 <sup>er</sup> Trimestre	16,76	18,77	- 10,7%
dont pôle Ingénierie & Conseil	14,42	16,01	- 9,9%
dont pôle Simulation	2,34	2,76	- 15,2%
2 <sup>ème</sup> Trimestre	17,47	18,98	- 7,9%
dont pôle Ingénierie & Conseil	14,42	15,99	- 9,8%
dont pôle Simulation	3,05	2,99	- 2,0%
3 <sup>ème</sup> Trimestre	16,01	16,95	- 5,6% <sup>2</sup>
dont pôle Ingénierie & Conseil	13,12	14,10	- 7,0% <sup>2</sup>
dont pôle Simulation	2,89	2,85	+ 1,4%
4 <sup>ème</sup> Trimestre	19,03	19,19	- 0,8%
dont pôle Ingénierie & Conseil	15,11	15,59	- 3,1%
dont pôle Simulation	3,92	3,60	+ 8,8%
12 mois	69,27	73,89	- 6,3%
dont pôle Ingénierie & Conseil	57,06	61,69	- 7,5%
dont pôle Simulation	12,21	12,20	+ 0,1%

2008	Variation	
pro forma <sup>1</sup>	pro forma	
18,04	- 7,1%	
15,28	- 5,6%	
2,76	- 15,2%	
18,08	- 3,4%	
15,09	- 2,0%	
2,99	- 2,0%	
16,56	- 3,3%	
13,71	- 4,3%	
2,85	+ 1,4%	
19,19	- 0,8%	
15,59	- 3,1%	
3,60	+ 8,8%	
71,87	- 3,6%	
59,67	- 4,4%	
12,20	+ 0,1%	

# 2. Description générale de la situation financière et des résultats de l'émetteur et de ses filiales pendant la période écoulée

### - Description des éléments majeurs de l'activité

Comme indiqué dans le communiqué de presse du 10 février dernier, le chiffre d'affaires de SOGECLAIR au 31 décembre 2009 s'établit à 69,27 M€ Le repli modéré du T4 de 0,8% à périmètre constant, contre 5,2% à fin juin 2009, atteste d'une bonne faculté de résistance grâce à une stratégie de niche. En effet, comparé au secteur, le chiffre d'affaires de l'année confirme la bonne tenue de SOGECLAIR malgré une forte concurrence tous marchés confondus.

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Compte tenu de la cession de l'activité électronique à effet 31 août 2008

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Erratum suite à une erreur de pourcentage lors de la publication de l'information trimestrielle au 30 septembre 2009

Le marché **«Aéronautique & Trafic Aérien»**, 76% de l'activité, est stable après un T1 en forte baisse puis 3 trimestres consécutifs de croissance supérieure à 3%.

Le marché **«Automobile & Ferroviaire»**, 11% de l'activité, concentre la baisse du chiffre d'affaires 2009, sous l'effet de la crise automobile entraînant un décalage des investissements clients. Le redémarrage des consultations ressenti à la fin du T3 s'est confirmé par une reprise des commandes et un niveau d'activité sensiblement équivalent à celui du T4 2008.

Le marché **«Défense & Industrie»**, 13% de l'activité, en forte croissance sur 2009, est toujours porté par les activités dans le domaine des véhicules spéciaux et des installations électriques.

**L'international**, 41% de l'activité contre 37% en 2008, est en hausse sous l'effet combiné du ralentissement en Espagne, de l'évolution positive en Allemagne (compte tenu des ventes réalisées depuis la France), et de l'augmentation des exportations hors Europe notamment en Afrique du Sud, Australie, Chine, Corée et Russie.

## 3. Explication des opérations et événements importants de la période et de leur incidence sur la situation de l'émetteur et de ses filiales

Sur le T4, la filiale AVIACOMP, a remporté un contrat majeur en conception, fabrication et assemblage de pièces composites pour le programme A350 d'Airbus. Ce contrat renforce la position de « risk-sharing partner » de rang 1. Il apportera à SOGECLAIR, dans la durée, plusieurs dizaines de millions d'euros de revenus, à partir de 2013.

Ce succès s'ajoute à ceux remportés au T3, à savoir :

l'accès de SOGECLAIR à deux	nouvelles qualifications	s d'importances maje	eures, multipliant les
consultations et les opportunités de	sélections :		

- o « EADS E2S preferred supplier for engineering services »,
- THALES Group, référencement des activités d'ingénierie mécanique.
- ☐ le gain de nouveaux contrats en France et en Asie.

Ces succès résultent du savoir-faire technique et de la politique commerciale menée depuis plusieurs trimestres et seront des vecteurs de croissance dans l'avenir sur l'ensemble des implantations de SOGECLAIR.

### 4. Evolution prévisible

Au cours d'une année 2009 où le secteur a été affecté par les conséquences de la crise économique, SOGECLAIR a bien résisté et mis en avant ses capacités techniques de maître d'œuvre dans des projets complexes pour remporter des contrats et des référencements stratégiques.

L'horizon devrait s'éclaircir progressivement au cours de l'année 2010, mais la concurrence restera forte sur les trimestres à venir. Fort de ses récents succès, SOGECLAIR devrait confirmer une hausse d'activité dans les prochains mois tout en maîtrisant le niveau actuel de ses coûts de structure.