



Chiffre d'affaires S1 2014 : 54,9 M€ à +5,3%

(en millions d'euros)	2014	2013	Variation
S1	54,90	52,11	+5,3%
Aerospace	48,43	46,09	+5,1%
Véhiculier	0,86	1,08	(20,4%)
Simulation	5,61	4,94	+13,6%
International	14,89	16,58	(10,2%)
France	40,01	35,53	+12,6%

Croissance de l'activité

Le 1^{er} semestre affiche une croissance organique de plus de 5% dans un contexte très concurrentiel. Ce sont particulièrement la France et l'Asie qui tirent l'activité alors que l'Allemagne est en retrait comme annoncé au 1^{er} trimestre.

Toutes les divisions sont en progression sur le 2^{ème} trimestre.

Activité des divisions

Division Aerospace : 88,2 % de l'activité à 48,43 M€,

La progression ralentit à 5,1% sous l'effet négatif de l'Allemagne qui subit notamment l'arrêt d'un contrat transnational représentant près de 2 M€ sur le 1^{er} semestre. Les mesures de restructuration de la filiale sont d'ores et déjà engagées.

La division a remporté de nouveaux succès commerciaux particulièrement au Japon, en France, au Royaume Uni ainsi que dans le domaine Spatial.

Le label de Design Organisation Approval (DOA) de la filiale britannique a franchi une nouvelle étape et permet dorénavant à SOGECLAIR de proposer des solutions de modifications d'aéronefs.

Division Véhiculier : 1,6 % de l'activité à 0,86 M€,

Après le décalage du démarrage d'un contrat militaire constaté au 1^{er} trimestre, le 2^{ème} trimestre marque le retour de la croissance.

Les produits et spécialités de la division paraissent de plus en plus adaptés aux nouvelles contraintes opérationnelles et budgétaires du marché de la Défense. La présentation du drone terrestre « Robbox » lors du salon Eurosatory a connu des marques d'intérêts multiples des industriels et opérateurs du marché.

Division Simulation : 10,2 % de l'activité à 5,61 M€,

La division accélère sa reprise avec une croissance de 13,6% au 1^{er} semestre, tirée par de nombreux contrats en Asie (Chine, Corée,...) et en Europe.

Le 2^{ème} trimestre est marqué par une forte prise de commandes et notamment le gain d'un contrat historique avec le client RATP et le gain d'un contrat aux Etats-Unis. Les zones Asie et Moyen-Orient restent très dynamiques.

Perspectives

Le positionnement de spécialiste de SOGECLAIR, la synergie entre ses activités de Services et de Produits, la bonne tenue de la croissance au 1^{er} semestre ainsi que l'engagement immédiat des mesures en Allemagne permettent à SOGECLAIR de renouveler sa confiance dans la perspective de croissance de l'activité pour 2014.

Calendrier boursier

Résultats S1 2014 : 10 septembre 2014 après Bourse
Chiffre d'Affaires T3 2014 : 5 novembre 2014 après Bourse

À propos de SOGECLAIR

Acteur singulier du secteur de l'innovation, SOGECLAIR fournit des services (80%) et des produits (20%) spécialisés en Aerospace, Simulation et Véhicules de mission et compte 1.200 collaborateurs, dont 30% à l'international.

SOGECLAIR est coté sur Nyse Euronext Paris – Compartiment C – Code ISIN : FR0000065864.
(Reuters SCLR.PA – Bloomberg SOG.FP)

Contacts

Philippe ROBARDEY, Président Directeur Général - philippe.robarday@sogclair.com
Marc DAROLLES, Directeur Général Adjoint - marc.darolles@sogclair.com - Tél. : +33 (0) 5.61.71.71.71
Plus d'informations sur www.sogclair.com